

士商四月天 校友服務



士商的傳統：商業季，讓許多的校友能在這如此特別的節日裡，相聚在一起，再次重返士商生活。校友會會長：「昨日你以士商為榮，今日士商以你為榮。」

商業季特色活動

第一階段愛心義賣107班家長阿嬤手工包，特別邀請教育局湯志民局長擔任一日店長。第二階段在地中海餐廳拍賣精緻點心杯子蛋糕可可蛋糕。綜職科學生愛心不落人後，本次義賣商品均由特教班二年級學生負責製作，除了可增加烘焙實習機會，所得款項也捐作本校愛心便當專款，以做公益來呼應友善校園。



家長會號召各方師長共襄207班義賣盛舉

士商四月天 活動照片



第六期 中華民國105年9月10日

士商四月天

出版：臺北市立士林高級商業職業學校
 發行人：曾騰瀧
 總編輯：周靜宜 陳澤宏 秦玲美
 美編：邱玉欽 張竹君 廖羿婷 張妙瑄
 地址：臺北市士林區士商路150號
 電話：02-28313114
 網址：http://士商.tw

譜出動人的青春旋律



【校長 曾騰瀧】

士商四月天--商業季是商業學校專業課程最具體的呈現，從講座研習、規則了解、商業規劃、商號登記、店面裝潢、人員訓練、商品販售、財務獲利到稅金申報，全過程由全班學生共同分組規畫、預備、協調、執行、完成。

Simon Sinek在「Golden Circle」提出就學習而言，我們習慣以What來找問題的答案，了解How的作為，但Why才是真正關鍵學習環節的願景與核心。士商四月天商業季便是讓學生在每個步驟中主動探究、深思、分析、規

劃、統整到決定的獨立作業能力。過程中也培養學生創造能力、資訊能力、合作能力、自我表達及面對挫折能力。

就學生而言，士商四月天商業季過程中，學生展現的專業與熱情，正是青春賦予人類最大的資產。期許同學們在商業季中豐富精彩的成長與學習後，更進一步思考自己的未來與「如何成為我想成為的人」。設定目標，找對方法，全力以赴，為自己的青春譜出動人的旋律！

士商四月天--商業季簡介

【實習輔導組長 陳澤宏】

「士商四月天商業季」是一個大型的實習課程，從商店企劃、商號登記、店面裝潢、制服設計、商品販售、財務結算、稅金申報，均由學生實際操作完成，並非一場單純的園遊會。

製作海報，懸掛於校門口，吸引顧客上門。海報突顯商店的主題，行銷與廣告融合。

商店企劃包含風格設定、財務規劃、問卷調查等項目，藉由問卷擬定商店的經營方針。商號登記是依照政府規定的程序填寫表單，申請商店營業許可，經由申請的過程，了解行政程序。依照企劃的風格設計店面裝潢與制服，顯示統一的風格以表達核心理念，加強商店所傳達的意涵。

實際對外販售商品，讓學生經由實際操作，體驗商業的流程與思考各種商業行為背後的原因。營業結束後進行財務的結算及營業稅的申報，不僅是會計知識的應用，更建立了誠實納稅的觀念。

學生結合課堂內所學知識，應用在各項業務上，需要分工合作，充分了解自己的責任，相互配合，協調出良好的策略，才能經營好一間商店。

大家的商業季！

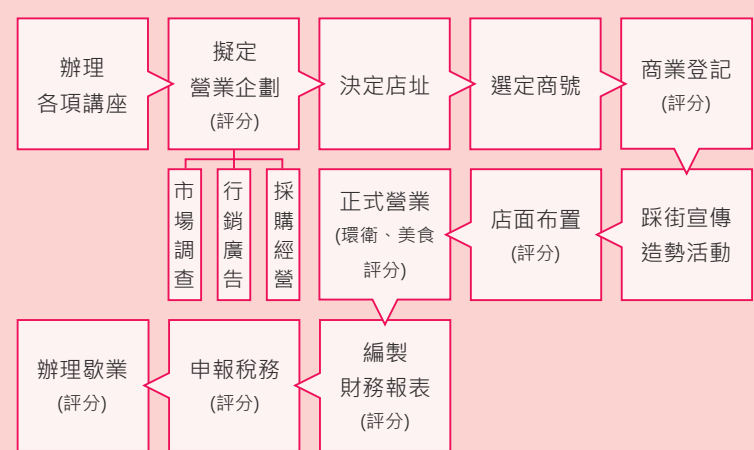
【實習處主任 周靜宜】

每年四月份的第2週六、日，士商四月天-商業季的活動將整個校園變身為大型遊樂場，跳蚤市場、娛樂業、餐飲業以及社團表演，吸引了成千上萬民眾進入校園，忠孝樓和仁愛樓改頭換面成美食街，日高二及夜高三同學在短短的1天半內，就能將教室佈置出各班的特色並打造成身歷其境的視覺饗宴，有宛如飛機座艙的「肥零機」、有充滿文創氣息的「蒂絲奈兒」.....令人感嘆學生的創意無限；店面的巧思設計，搭配創意感十足的服裝及精心調製的美食，很難想像這只是高職生的實習活動吧！

然而這一切成果展現是從半年前的籌備會開始，聽完各項講座後，又從學長姐的作品中尋找自己的靈感與方向，同學們絞盡腦汁並且通力合作之下，將【營業計劃】、【設立登記】、【海報設計】、【財務報表】、【稅務申報】的作品完成了；西門町街邊，大家穿著自製的店服，為了班級的店面努力行銷；兩天的營業期間，雖然遇到下雨，可是大家熱情不減，使勁地叫賣，看到每一張賣力的臉龐，多麼令人感動啊！相信在活動結束後，細細回想，活動期間的克服重重困難，一步一步向前進的感覺，將成為每個人記憶深處最閃耀的那顆星！而活動的過程中學習、歷練、成長，更讓同學在畢業後能順利地與職場接軌，展現更輝煌的成就！

感謝所有講座老師的指導、感謝導師的辛苦陪伴，感謝學長姐的經驗傳承，更感謝全體同學的創意與活力，將商業季活動又往前推進，為士商的優良傳統再創高峰！

臺北市立士林高商【士商四月天-商業季】活動流程圖



商業季辦理流程，經過規劃後執行，活動本身就是教學，一場給所有承辦學生示範的大型教學活動。



由廣設科設計的宣傳面紙，送印後於校外採街宣傳活動及高中職博覽會中發送，不僅是為商業季活動及學校進行有利的宣傳，更是廣設科學以致用的一個代表。

士商四月天 總成績公告

班級	商號	營業計劃名次	設立登記名次	海報設計名次	環境衛生名次	店面佈置名次	稅務申報名次	財務報表名次	商管群總成績	非商管總成績
201	賭住你的嘴	6	1	18	16	8	5	7	6	
202	餓魔果食	8	2	19	17	4	4	5	3	
203	是白的吐司	8	7	12	13	13	5	11	9	
204	來四熊熊	20	13	13	6	15	14	9	14	
205	戲弄	16	8	15	1	20	1	2	8	
206	黑麵魔	14	10	13	8	18	12	12	13	
209	我的九零年代	2	19	3	20	10	7	12	10	
210	叢林開食	11	5	5	10	10	10	8	4	
211	徵婚起士	5	2	17	8	18	7	1	2	
212	十二堂課	6	14	8	17	6	1	10	7	
213	躍越獄士	11	16	9	19	6	7	14	12	
214	味早欵代誌	8	10	20	13	13	12	6	11	
215	怪薯叔	18	17	10	4	10	1	2	5	
216	就決定是你了	1	5	16	12	8	11	4	1	
217	叢叢危機	2	8	10	10	16				5
218	汁多野菜依	16	20	5	15	16				6
219	料理薯王	11	15	7	7	5				4
220	狠繪設	15	18	2	3	3				3
221	劇說	19	4	4	1	1				2
222	絕設設計	2	10	1	5	2				1

營業企劃



透過營業計劃講座，讓學生能充分運用所學於實際執行層面，並將其概念化完整地呈現於計畫書上，內容包含目標設定、執行步驟以及成果的評估，使學生能將實務層面的知識有架構且有系統的方式進行規劃。

【日216 就決定是你了 負責人】

做了好久的營業計劃書總算完成，感謝寒假一起跑麥當勞的組員們及負責人，厚厚的計劃書紀錄了兩個月來的努力，完成時真是充滿感動。一開始班級討論中只決定了店名及班上可能賣的餐點，我們從初步的討論中，慢慢地設計、發放、分析問卷，總算有了一個明確的方向。寒假有大半的時間都在做計劃書，每天不斷地翻之前的課本，把過去學過的知識運用在實習商店，很累也很開心，每個人都發揮自己的專長，不停地改格式、做圖表。感謝老師給我們很多意見，告訴我們需要改進的地方，處理數據的技巧，且陪我們留到很晚，多次改進後，我們終於成功了。團隊合作是促使我們完成計劃書的重要條件之一，謝謝一起努力的夥伴們，整個寒假與你們一起度過真好。

【日217 叢叢危機 負責人】

成為營業企劃組組長時心情難免有些許緊張，畢竟接觸的是東西是以往不曾經歷過的，所有的資料搜集、匯整，到食品所需要的材料，成本的計算等等我們都必須做出完整的整理，過程中，大家一起分工合作，我們從中學習到了許多經驗，一步步的成長也一步步的改進，雖然我們忙了很長的一段時間，當企劃書完成的時後，心中真的有滿滿的感動，實習商店是士商的一大盛事，謝謝這些日子以來組員和負責人的協助及配合，謝謝你們，因為有你們，這份企劃才會這麼完整，之後還有許多的準備工作需要大家一起完成，相信我們班的團結一定能克服許多問題，一起加油，謝謝你們。

【日222 絕設設計 負責人】

實商進行時，已能感受到大家的成長，開始分工合作、懂得溝通，只要認真去做，就能學習到很多。這次實習商店我擔任營業企劃組的組長，花了很多時間和精力，覺得收穫滿滿。一開始對SWOT分析、行銷策略規劃、進貨計畫，完全沒有概念，廣設科跟商業經營較無接觸，對於要寫這份企劃書，從無到有，一個頭兩個大。於是開始上網查詢一些資料，參考學長姊的範例，發現沒有想像中的難，只是需要用心和耐心，況且還有組員陪我一起做，實商，不就是在考驗大家的合作力嗎？做完企劃書，我了解經營商店前需要準備的事物，包括市場調查、人員配置、財務規劃...等，有完備的規劃，才能成功。有了這次的經驗，相信我們在未來一定會更有競爭力。

設立登記



以擬真的方式，運用多媒體系統教導學生如何進行設立登記，讓學生清楚瞭解設立登記相關注意事項與流程，使所學理論與實務結合。

【日201 賭住你的嘴 負責人】

這次在設立登記組不只學到了設立商店應該要有的所有資料，也學到了很多東西。因為負責人流感不能來學校，不確定在文件日期前來不來的及給法定代理人簽名，於是就趁假日去負責人家裡。透過這件事我學到怎麼有效的解決問題，同時也學到怎麼與夥伴溝通，雖然溝通的過程覺得對方好像聽不懂自己的話但不管怎麼樣心平氣和的好好講就不會吵架。我們整組的人都為了這些資料看了很多天的電腦，在登錄資料及檢查時都非常細心，一點點小錯誤都不放過。或許對很多人來說「爭執」是準備實商的必經之路，但我們卻成功的克服了。

【日202 餓魔果食 負責人】

剛進到設立登記組時，不知道是要做些什麼，只因為好奇而選擇設立登記，聽了講座，才有了初步的了解，設立登記是一間公司要開張時，向登記主管機關提出申請的重要人員，登記主管機關經過審核後會於規定給以登記註冊，我們的工作就是負責整理那些需要申請的部分，第一次看到房屋租賃契約書還有商業登記申請書等，讓我知道原來開店是需要這些資料的！進入這個組讓我了解到很多關於商業登記的相關資訊，原來一間公司要開張是要經過瑣碎複雜的流程，但這些流程都很重要，以前的我總以為開一家店，只要繳房租取名、準備商品，但經過這次實商我才明白，原來開一家店需要申請、資本額等等，未來如果我要開一家店，對這些內容都不會再生疏了。

【日211 徵婚起士 負責人】

一整個寒假下來，做著設立登記的東西，談不上困難，但也說不上簡單。雖然這份工作不像營業企劃需要投入許多的心力才能完成，但設立登記最需要的是細心度，有許多的表格、資料，等等看起來只是小小的東西，但只要一個地方打錯、蓋錯、寫錯，整份資料就會報廢，在過程中有因為自己的疏忽會讓組員多跑一趟影印店、文具店，這是組長不夠細心的結果，又因為這樣，組員沒有生過我的氣讓我更加內疚。這次的活動是我以後對於做事的態度會有很大幅度的進步，也因為當上了設立登記的組長，讓我又多學習到帶領組員、與眾人溝通的技巧，實商不只是實商，更是讓我們成長的最有意義的活動。

稅務申報



舉辦稅務申報講座。

【日202 餓魔果食 負責人】

聽講座時覺得統一發票明細表、進項稅額憑證、401申報書、營業稅繳款書，盡是些看不懂的報表...可是聽完主任的講解後，豁然開朗，只要把清帳聯的數字填到各單子，有什麼難的！真正做才發覺：大錯特錯，一點都不簡單...要仔細看得細心，寫錯一個字就得重寫，寫完得再三確認。剛接納收銀機的時候，覺得怎麼那麼難啊，看商店店員操作很簡單啊，於是不死心地練習，只要多操作，便能輕易掌握收銀機！實商2天，人潮多時來不及key金額，內場人員等不及跑出發票擅自抽取導致卡紙，收銀機跑得慢而手忙腳亂，這些突發狀況，讓我了解要把自己慌亂的心情定下來，一切都擺平了。這個活動，讓我提早參與報稅的過程，也體會到若心急的做事，只會事倍功半罷了！

【日212 十二堂課 負責人】

這次負責的位置是稅務申報，在實商活動結束後，負責算稅的部分，雖然不是真的要繳稅，但有一次真正報稅的經驗讓我收穫許多。稅務申報並不是件簡單的工作，所發的單子都要用手寫，二聯式及三聯式發票也有分別，有很多都是課本所沒見過，生活所沒看過的，此外，我學到了做這項工作最重要的就是細心。實習商店，體驗一家商店是如何運作的，開店前的準備，真正開店的販賣，開店後的編表及報稅，讓我參與了一家店的開始到結束。

【日215 怪薯叔 負責人】

經歷了這一次的實商，我從中學到了很多是課本不會教的事情，例如怎麼和自己的組員溝通，將大家的意見集結整理，如何為每個人分配最適合他們的工作，人盡其才，除此之外，也對平常無法接觸的實務上稅務如何計算，怎麼填寫稅單有更深一步的了解。而這之中的過程，也有很多問題出現，像一開始聽講座時，有許多是以前不曾聽過的，面對這些陌生的事項，講座聽完也處於一知半解的狀態，但是這些問題，無論是去問講座老師或是會計老師，我們都努力的尋找出合適的方式，共同完成了這份《稅務申報》，看著這份集合大家心血的報告，想起大家討論時的情形，這些總總都將成為我們最特別的經驗。

財務報表



舉辦財務報表講座。

【日205 戲弄 負責人】

這次的商業季活動，我覺得學到最多的是如何將一切開銷變為一個個的分錄，一個物品因為它用在不同的地方，就會變換為另一個會計項目，比如說紙張若是用在店面的布置時，它就不是文具用品了，而是必須當作修繕費列入帳。這些東西我們在一、二年級時都有學到，然後經過這次的活動，這些會計項目的應用真正的溶入到日常當中，從最初的開店準備，再到商店經營的兩天，最後到期末的應付營業稅計算，都是會計的真正運用。這次的活動所做的事情或許是和真正會計師所做的有所不同，但能讓我之前所學關於會計的事情在實務上的運用的大略模樣，這已經是十分不錯的收穫了，能對會計更加的了解，更加的貼近一些。

【日211 徵婚起士 負責人】

實商兩天中財務組除了紀錄帳目和整理點卷外也負責收銀機的使用，結帳時除了要有親切的笑容外也要清楚食物的價目才不会導致發票錯誤，客人眾多時要保持冷靜不求快造成錯誤引發更多的麻煩。
實商結束後，我們負責財務報表的編制，過程中察覺到從準備期到最後的財務稅務整理，都不可以輕忽，成本、售價、利潤，紀錄金錢流向，才能製作出清楚的財務報表，遇到困難時，我們會詢問老師，這些和我們所學的會計都息息相關。
報表完成，財務組任務結束，讓我們體會會計不只是考科，是未來我們賴以維生的技能，很開心這次能在財務組為班上貢獻心力，特別謝謝會計老師無私的幫助。

【日215 怪薯叔 負責人】

本次實商是十分難得的實習機會與經驗，可以將自己平常上課的所學實際應用於實習當中，這份經驗相當難得，平時在會計課本上都只是按照題目所說的情況去做對應的會計分錄或編製對應的報表，但是這一次是真的從原始憑證開始，經過分錄-過帳-試算-調整-結帳-編表的會計循環，做出一份真實的財務報表，感覺相當不一樣。其中當然也遇到了一些問題，像是一開始的會計資訊系統，雖然之前有上過會計丙校的課程，但是還是相當陌生。不過日後利用會資系統記帳必然是一種趨勢，這次的經驗十分寶貴，對於我未來出社會尋找工作而言，本次的經驗十分寶貴。

【日216 就決定是你了 負責人 曾彥儒】

四月天商業季真的是在高中一個非常重大的活動，也是一個很棒的回憶，能夠知道一個班級團不團結，每個人的處事方式，開一家商店原來這麼的困難，從一開始的問卷調查，再來開始商品的選購、食材的挑選、其他支出，每項成本都需要考慮的很仔細，每個細節都不能馬虎。營業計畫、設立登記、稅務、財務都要經過仔細的思考，再來是服飾，要怎麼打扮，找出大家喜歡的搭配，再來就是店面的佈置，要走什麼風格，哪個角落應該要怎麼做才是最好，其中最重要的當然就是團結，如果不團結商店很有可能會開不成。這次是一個很棒的經驗，體驗開一家商店是多麼的困難，兩日的實習商店帶給我們很多的學習經驗，也讓我體會到負責人身上的那份重責大任，我們要比任何人更了解每個人對商店的想法，有時也會在各個想法之間，壓力大到有時候都會覺得很煩很想放棄，在其中也會學到該怎麼去調解班上的爭執，我覺得自己在其中學到的是句話會有不同的說法，必須在對的時機用對的說法，才不會讓班上溝通不良，進而在過程當中有些爭吵。最後總合起來，找出一個讓大家都滿意的方案，我們會比任何人還要辛苦，但是很值得。這份回憶與榮耀是屬於大家一起的！謝謝216的各位，你們都辛苦了，這是我們大家一個非常棒的回憶！



【日202 餓魔果食 負責人 呂筱筠】

從一開始的討論到寫企劃書的這段時間，班上同學都是散散的，就像一盤散沙一樣聚集不了，也就沒辦法好好的討論出個結果，直到開始撰寫企劃書的時候，其實我們早就應該好好的討論，而不是隨便敷衍過去。營業企劃組撰寫企劃書的時候，剛開始也不是那麼認真，還好組長跟副組長都是很仔細的人，我們才能放心地交給他們，最後公布企劃書成績得到了第8名的佳績，讓班上同學感到開心。設立登記，店面佈置組也都獲得很好的成績。設立登記組透過組內的合作和組長的努力，獲得了第2名的佳績。若排除廣設科，我們班的教室佈置就是商管群的第一名，感到相當開心。全班同學留下來，慢慢地完成教室佈置，任何細節都不放過，感謝佈置組的組長跟組員們，設計周全，讓我們班獲得第四名的成績。我想這次活動最可惜的就是海報設計了！寒假的時候才開始動工，很多東西都趕工，如果能更早準備，我相信他們也能獲得相當棒的成績，4/9、4/10這兩天很感謝班上的所有同學跟來店內消費的客人，這是我看過班上最同心協力的一次活動，真的很感動，大家一起完成一件事情的感覺真的很棒，而來店面消費的客人，對不起讓你們久等了，在出餐方面我們的確沒有做好，但是謝謝你們有耐心的等待，也謝謝你們喜歡我們餐點。

日202餓魔果食，團結一心，齊心協力，並且完成任務，籌劃了將近一年的時間，這段時間的疲勞和辛苦都值得了。實商的目的除了賺錢以外，過程中學到的東西讓全班受益良多，透過這次的活動讓我們班更加團結，當然也在我們的青春中留下了熱血、難忘的回憶。



【日222 絕設設計 負責人 彭怡心】

我們在4/9圓滿落幕了，從推舉實商負責人到開店的那一刻，終於能放下心中大石頭好好喘口氣。相較於商科、廣設科的前置作業較長，將近一年的時間分組進行商品製作，開始就是個難題，不是每個人都有相同的資質，有人能力好創意佳效率迅速頭腦靈敏，有人則相反；而分組當然不會是每人都滿意，從中調解就是我的責任，商品製作從發想、草稿、稿稿、資料參考、範例、實品模擬，各各都是挑戰，面臨一些尷尬的情狀時，我總緊張冒冷汗，比如說要告訴他們你的商品有任何吸引力？你的商品的製作方式可行嗎？成本是否太高？你想過什麼人會買這些東西嗎？我常常說完後悔自己是否太嚴苛，這樣做會不會傷到我跟同學之間的感情，生氣到顫抖時突然眼眶泛紅，覺得所做的一切根本不值得，到頭來根本不會有人知道我忍受的挫折。但當我回頭來時，我很高興做了當時的決定，維持高品質的商品、順暢的流程規劃。
實商兩天時，常有偷閒或不守規定的的人，當我為店裡的問題忙到暈頭轉向，本想他們怎麼會這麼沒同理跟羞恥心，別人在以微笑和汗水招待客人時，你以同胞的辛苦偷閒是對的嗎？這才覺得，讓你失敗的都是豬隊友。幸好，我們班大多數人都是願意遵守規則熱心幫忙同學，他們願意借助力量給我，在需要幫忙的時候幫助我，我衷心的感謝他們。站在開店後的門口看著一切辛酸走向盡頭，我發現，經歷的失敗挫折歡笑與淚水，他們都將成就我的未來，增加我的經驗與抗壓力，我感謝支持與幫助我的同學與老師，22班絕設，下台一鞠躬，謝謝大家。



【日211 徵婚起士 負責人 陳佩均】

從九月開始到四月商業季，籌備半年多。從討論商號、風格、食物，吸收不同的意見，每個人想法不一樣，試著做出最好決定而不傷情誼。學會心平氣和處理每件事，讓彼此感情的傷害降低，接著營業計畫書、設立登記、宣傳海報及教室布置開始著手，大家分工合作，用最長時間達到最高的效益。其中謝謝教室布置的同學花了好多時間完成、主動幫忙的每個人，為我們共同經營的商店付出。我們與眾不同的地方是「自助式動線」，從發想到讓線流暢經過了數次討論，為的是不用找服務生點餐，不讓人滯卡在走廊，不讓客人久候餐點！這次創新很成功，望以後有人延續使用。商業季進行中，向前走的每一步都是成長，每一個計劃、討論、決策，都是考驗和經驗。無論喜怒哀樂，大家一起解決困難，用心撐起來的「徵婚起士」充滿粉紅色泡泡，帶給客人簡約婚禮氣息，每個人的努力不懈，就算再忙再累也咬牙撐到最後一刻的精神，都深深烙印在我腦海裡。

謝謝你們讓我負責這次的實習商店，與我一同負責的搭檔也很盡心盡力，整個過程很充實也學到了很多經驗，很高興能與大家共事。同時，特別感謝一直伴在我們左右的英棧老師，在一旁給予指導及意見，總是細心地注意一些小細節，不斷地推著我們向前行！

時光飛逝，商業季兩天過得好快！伴隨著滿滿的感動與汗水，剛裝飾完的店面，馬上又要拆了下來，走出教室，燈燈，而「徵婚起士」的感情永遠不滅。



【日210 叢林開食 負責人 吳佩倫】

經歷了八個月的磨練，原本神采奕奕迎接挑戰的我，變得滿臉愁容、身心俱疲，一切，歸咎於自己的能力不足。過程中，不難看出每位同學的個性，有人勤奮努力，默默地做了很多事卻從不張揚，有人有野心，自認比我更能擔當重任，所以不停替自己製造表現機會。也有人對過程漠不關心，最後能力被質疑了，才急著要做事，沒有誰好或誰不好，每個人是這樣獨一無二，才形成如此出眾的班級。如果一個班上，很多人有想法及熱忱，那是一件好事，但若僅於私下討論或事後提議，未必能成事。每當一件事討論到了尾聲即將定案，總有人來扭轉情勢。一次次的重蹈覆轍，雖然費時，卻造就了大家都滿意的提案，比起「什麼都不說」和「結束了才說」是更好的結果吧。負責人的角色，不僅要形象良好，能讓大家訴說自己的想法，更能提出讓每個人滿意的提案，還要隱藏自己憤怒情緒並保持笑容和人溝通，更要擁有訊息極佳的網路吃到飽，以及隨時放下手邊的事，馬上回覆的空間時間，還要像個萬能機器人，營業企劃、店面佈置、財務申報、剪輯影片、拍攝廣告、經營粉專、進貨退貨等，樣樣難不倒。倘若都能做到，也及格及一半，另一半的分數，就得看營業額漂不漂亮了。「做成這樣不會累死嗎？」會啊！當然會累死！但是如果你沒有做到這樣，誰在乎那個死一半的你？沒有人，所以我不得不承認，我不夠好，沒有資格當負責人。不過，我還是很開心能有機會當實商負責人，我想我經驗值的盈餘應該非可觀，帳上的那些數字對我來說都只是浮雲，我所聽到的知識和技能，對社會現實的體驗以及人性的醜惡面的預習，都深深烙印在我的心中。



【日221 劇說 負責人 劉孝潔】

短短兩天結束了，忙了半年多都在今天畫下句點。這段時間流的淚水汗水不管開心難過生氣，全都過去了呢。高一看來學姐辦的那麼成功，心裡覺得敬佩，沒想過我會接下負責人的位子，這些日子以來我不敢說我壓力最大，但我也沒少什麼苦，不管什麼事老師同學都會來問我，我必須清楚每件事、叮緊進度，不能等到開課來了我就後悔不清狀況。為了商業季該犧牲的都犧牲了，我覺得這是全班的事務，不能因為個人的事情耽誤到活動的進度，所以我都是先處理負責的事之後才弄自己的事情，那是一種責任感吧。我是一個做不好就會受打擊覺得很慘的人，事事要求完美再完美。半年多來我都很感謝班上的同學的支持配合，有時我會很兇完全沒有緩和餘地，事情多一忙我會很焦慮，態度不太好是常有的事，謝謝全班都能諒解不會去抱怨我，我講的話你們都認真聽且都做到，我真的很有感動。謝謝你們相信我願意把很多事交給我。還有仁和老師，辛苦您了，知道您身體不好，卻還是一直幫助我們，陪我們弄到半夜還是會接電話幫我們處理問題，真的很謝謝您！進到士商，商業季大概是最值得紀念的回憶吧，雖然準備很辛苦每天踏著夜路歸家，大家為了這個活動都沒睡好，但等到成功辦完後覺得一切都值得了。學到的經驗也獨一無二，靠著全班的力量辦一個盛大的活動感覺真的很特別。不管過了多久，我還是會想起商業季，好的壞的都是我成長的關鍵，一切都順利落幕了，班上也更團結，不管過了多久我相信我會記得，我會記得這年4月全班的辛苦，這次活動大家的喜怒哀樂，這些年我有一群陪我成長的好朋友好老師們，謝謝大家。

